Checklista: na co zwrócić uwagę przed zakupem lub wynajmem automatu vendingowego

Automat vendingowy może być wygodnym źródłem dodatkowego dochodu, jednak źle dobrany model, niekorzystna umowa lub wysokie koszty serwisu mogą szybko obniżyć rentowność inwestycji. Poniższa lista pomoże sprawdzić najważniejsze kwestie przed podpisaniem umowy lub złożeniem zamówienia.

Rodzaj automatu i oferta produktowa Rozwiń

- Czy wybrany model automatu odpowiada kategorii produktów, które chcesz sprzedawać (kawa, napoje, przekąski, kanapki, dania gorące, produkty BHP)?
- Czy automat posiada elastyczny system półek i zasobników umożliwiający zmianę asortymentu w przyszłości?
- Czy urządzenie obsługuje popularne metody płatności (karta, Blik, telefon, gotówka)?
- Czy automat posiada niezbędne funkcje techniczne – np. chłodzenie, podgrzewanie lub zabezpieczenie przed przegrzaniem?

Umowa i koszty inwestycji Rozwiń

- Czy wiesz, czy automat kupujesz, bierzesz w leasing czy wynajmujesz?
- Jakie są miesięczne koszty utrzymania (leasing, czynsz dzierżawy, opłaty serwisowe)?
- Kto pokrywa koszty uzupełniania produktów i jaka część przychodu trafia do Ciebie?
- Czy występują dodatkowe opłaty za transport, montaż, demontaż lub szkolenie obsługi?
- Czy umowa jasno określa, co dzieje się po zakończeniu okresu leasingu lub wynajmu?

Obsługa i zarządzanie automatem Rozwiń

- Czy masz dostęp do systemu raportowania sprzedaży i kontroli stanów magazynowych?
- Czy możesz samodzielnie zmieniać ceny produktów i konfigurację automatu?
- Kto odpowiada za regularne czyszczenie, serwis i naprawy – właściciel czy operator?

Serwis i gwarancja Rozwiń

- Jaki jest gwarantowany czas reakcji serwisu w przypadku awarii?
- Czy gwarancja obejmuje kluczowe podzespoły (chłodzenie, elektronikę, system płatności)?
- Czy w razie dłuższej awarii dostawca zapewnia automat zastępczy?
- Czy urządzenie jest przystosowane do pracy całodobowej i intensywnej eksploatacji?

Kwestie techniczne i lokalizacja Rozwiń

- Czy automat zmieści się w wybranym miejscu i ma dostęp do odpowiedniego zasilania (230V lub 400V)?
- Czy lokalizacja zapewnia odpowiednie warunki pracy – wentylację i brak bezpośredniego nasłonecznienia?
- Jakie są koszty wynajmu powierzchni pod automat w tej lokalizacji?

Operator i dostawca Rozwiń

- Czy dostawca ma doświadczenie w instalacjach w obiektach podobnych do Twojego (biura, szkoły, hale, hotele)?
- Czy przedstawiono szczegółowe modele i dane techniczne urządzeń?
- Czy znasz zasady wcześniejszego rozwiązania umowy oraz koszty demontażu automatu?
- Czy otrzymujesz pełną dokumentację techniczną i instrukcję obsługi?

Wygenerowano w portalu https://zwiadowca.pl